

## 理解问答

适合年级：高华（高年级）

新闻：老字号粤菜“家嫂”将熄灯 老顾客：可惜以后吃不到了

<https://www.8world.com/singapore/restaurant-ka-soh-closing-final-outlet-2864921>

拥有 86 年历史的本地粤菜老字号“家嫂”，因不堪租金和经营成本持续上涨，决定关闭最后一家门店。第三代继承人邓伟亮坦言，结业是一个艰难的决定。消息传出后，不少老顾客也深感惋惜，感叹以后可能再也吃不到熟悉的味道。

“家嫂”创立于 1939 年，以鱼骨熬制的乳白色鱼汤闻名，多年来深受食客欢迎。它由邓伟亮的爷爷一手创办，后来交由父亲经营。七年前，父亲因健康出现问题，把店里的业务交给邓伟亮和哥哥。兄弟俩从此肩负起延续家族生意的责任。

然而，自冠病疫情暴发以来，餐饮业的经营环境越来越严峻。“家嫂”的几家门店先后关闭，如今只剩下最后一家。邓伟亮透露，兄弟俩其实在两年前就萌生结业的念头，主要原因是不断上涨的租金。六年前开店时，每月租金不到一万元，后来涨至一万 2000 元；如果继续租下去，租金还可能进一步涨到一万 5000 元。

除了租金，食材、水电和员工薪金也不断上涨。邓伟亮指出，如果选择搬迁，就必须重新投入一笔可观的资金，而在目前的经济环境下，可能需要很长时间才能回本。面对重重压力，兄弟俩经过多番考虑，最终决定结束营业。

许多员工跟随“家嫂”多年，得知结业消息后难免伤心，却也理解兄弟俩的处境。至于未来，邓伟亮还没有明确计划，但不排除以小贩摊位或居家生意的形式重新出发。不过，他坦言，如果日后独自经营，无论资金还是人手，都会面对新的挑战。

令邓伟亮欣慰的是，不少老顾客得知消息后，都希望“家嫂”能够继续经营。有顾客甚至告诉他，无论将来搬到小贩中心，还是改做居家生意，只要通知他们，他们都会继续支持。

51 岁的方女士就是其中一名老顾客。她从小跟随父母到“家嫂”用餐，至今已有 40 多年。对她来说，“家嫂”的传统味道越来越难在新加坡找到。虽然听说店家未来可能以其他形式重新出发，她却认为，即使味道保留下来，用餐地点和环境改变后，过去熟悉的感觉也难以完全重现。因此，她打算趁餐馆结业前，再带母亲前去用餐。

问题 1：结合新闻内容，你认为在现代社会中经营传统家族餐馆会遇到哪些挑战？（伸展）

|          |                                                                                                                                                                                                     |
|----------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 参考<br>答案 | <p>传统家族餐馆在现代社会中经营，面临多方面挑战。</p> <p>首先是租金上涨，新闻中提到门店六年前租金不到 1 万元，后来续租将涨到 1 万 5000 元，增加了经营负担。</p> <p>其次是食材价格、水电费和员工薪资持续上涨，进一步压缩利润空间。</p> <p>最后，传承问题也是传统家族餐馆要面对的一个挑战，第三代家族经营者既保持传统风味，又适应现代经营环境，确实很难。</p> |
| 答题<br>指引 | <p>*表明立场，针对自己的立场进行分析。</p> <p>*在篇章内容的基础上，给予合逻辑的推论与扩展。</p>                                                                                                                                            |

问题 2：你如何评价“家嫂”第三代继承人选择结业的决定？请结合新闻内容说明理由。（评鉴）

|          |                                                                                                                                                                                                                                              |
|----------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 参考<br>答案 | <p>我认为“家嫂”第三代继承人选择结业的决定是可以理解的。新闻中提到，他们面临多重经营压力，各种成本上涨，收入减少。继续经营下去，不仅难以维持，还可能影响招牌奶香鱼汤的品质和品牌声誉。</p> <p>选择结束营业，虽然让许多老顾客感到不舍，但在现实经济压力下，选择结业可以减少经营的亏损，也为未来可能的居家企业或小贩形式重新开业留下空间，同时保住家族品牌的传统口味和声誉。</p> <p>因此，这一决定既体现了对家族品牌的责任，也反映了对现实经营环境的理性判断。</p> |
| 答题<br>指引 | <p>*表明立场并针对立场进行分析。</p> <p>*在原文内容的基础上，给予合逻辑的分析和解说，并展示正确的价值观。</p> <p>*联系个人经验，拓展内容，写出个人的看法。</p>                                                                                                                                                 |

问题 3：新加坡的传统美食，你认为怎样才能保留并传承下去？（创意）

|          |                                     |
|----------|-------------------------------------|
| 参考<br>答案 | <p>我认为，传统美食可以结合现代经营方式，让更多人方便享用。</p> |
|----------|-------------------------------------|

|                  |                                                                                                                                                                                                                                       |
|------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
|                  | <p>1、可以将老字号餐馆改为居家企业或小贩形式，提供线上订餐和外卖服务，同时保持招牌菜原有风味。这样既降低了经营成本，又能让年轻一代和更多顾客继续接触和喜爱传统美食。</p> <p>2、充分利用社交媒体、短视频等形式讲述传统美食的故事。可以展示烹饪过程，传统美食的历史和老顾客回忆，让公众了解传统美食背后的文化价值。例如拍摄“家嫂”熬制奶香鱼汤的短片，配上第三代继承人讲述家族历史，让观众感受到传统与文化的魅力，从而激发他们对传统美食的兴趣和认同。</p> |
| <p>答题<br/>指引</p> | <p>*表明立场，针对自己的立场进行分析。</p> <p>*在篇章内容的基础上，给予合逻辑的推论与扩展。</p> <p>*联系个人经验，拓展内容，提出合理可行的建议。</p>                                                                                                                                               |

