

口试练习

【适合年级】高级华文（高年级）

【新闻】商家为鼓励人们接种疫苗 推出优惠折扣促销引发热议

口头报告（约2分钟）：

题目：你赞同商家为鼓励人们接种疫苗而推出优惠折扣促销的做法吗？

参考答案

我赞同商家为鼓励人们接种疫苗而推出优惠折扣促销的做法。（立场）我认为这样可以鼓励更多国人注射疫苗，这样不只是保护自己和家人，也让新加坡变得更安全。（概括说明）

首先，促销活动能鼓励国人踊跃接种疫苗。（论点）商家那么做的目的，最主要只是想通过这类奖励，鼓励还没施打疫苗的国人赶快行动，同时也要感谢已经施打疫苗的顾客，是他们让我国变得更安全。（解释）视频中的一位受访者就说了，很多老人家不是很想打，有些年轻人也很怕，他觉得这种促销活动是一种鼓励。（论据1）推出这项促销活动的连锁咖啡店的员工也说，店里每天会有100多名接种过疫苗的客人。这么做也能鼓励还没施打疫苗的人赶快行动。可见，这项促销活动能让更多的国人去打疫苗。（扣回立场）

其次，之前已经提到促销活动能鼓励更多的国人去接种疫苗，让我国变得更安全。（论点）视频也提到了基于安全考量，已接种疫苗的人将获得更好保护，尤其是老年人，所以政府将允许完成疫苗接种的人参与更多活动。（论据）只要国人都接种疫苗，大家就不必再担心受到感染而生病，也就能照常生活，回到冠病之前的生活了，何乐而不为呢？所以，我赞同商家推出优惠折扣促销的做法。（扣回立场）

最后，视频中有人认为，优惠折扣促销的做法会造成很多问题。接种疫苗的人将获得好处，而没有接种的则没能享受优惠的待遇，这样的做法有欠公平（反对）。我认为，那些没有接种疫苗的国人，更容易传播冠病给周边的人，对被感染的国人不是更不公平吗？（驳论）此外，新加坡国立大学的教授也说，在我们生活中，经常有这种区别定价或者价格歧视。比如，年长者乘搭公交车有折扣，我们不会觉得不妥，也不会觉得其他年龄

	层的乘客受到歧视。所以促销活动也就不是歧视那些没有注射疫苗的人，而是要鼓励那些注射疫苗的人了。（论据） 因此，我赞同商家为鼓励人们接种疫苗，而推出优惠折扣促销的做法。（总结）（652 字）
答题指引	*小心审题，找出关键词语——促销的做法 *仔细聆听对话，找出和话题有关的内容 *决定自己的立场 *根据内容推论出至少两个论点，复述录像内容为证据来论证论点 *针对不同观点/立场进行反驳 *报告时必须有条理，语速、语调要适当

师生讨论（共 3 题）

问题 1：为什么很多老人家不是很想打疫苗，有些年轻人也很怕打疫苗呢？（解释澄清）

参考答案	很多老人不想打疫苗，或者有些年轻人怕打疫苗的原因，主要是因为他们听说许多打疫苗之后的副作用而害怕，就不想要接种了。有人说，老人家打了疫苗没有什么效果，还可能会因此而死亡，尤其是那些有三高的老人更是危险。 此外，老人也认为都一把年龄了，最多再活几年，打不打疫苗没有什么关系。反过来说，一些年轻人又认为自己身强体壮，抵抗力强，真的染疾也能很快康复，所以没有必要去挨针受苦。所以，他们都不愿意接种疫苗。（179 字）
答题指引	*针对“怕打疫苗”提出原因 *根据先备知识，个人生活经验的相关讯息作答

问题 2：你在报告中提到已接种疫苗的人将获得更好保护，尤其是老年人，所以政府将允许完成疫苗接种的人参与更多活动？请进一步说明。（根据个人经验与知识加以说明）

参考答案	很明显的，只要接种疫苗，过了几周身体就会产生抗体，病毒就无法在体内繁殖，我们就不会受到感染了。不只自己不会生病，我们也不会把病毒传给周围的人。这样家人，尤其是抵抗能力比较弱的老人或小孩感染病毒的机会也会减少。大家就会获得更好的保护。只要国人都打了疫苗，就不怕病毒感染，也就可以到户外进行活动，让生活恢复到疫情之前了。 (143 字)
答题指引	*针对“获得更好保护”作答 *根据个人经验与知识加以说明

问题 3：商家会不会因为推出优惠折扣促销的做法，而盈利减少呢？请提出你的看法。
(评价)

参考答案	商家推出优惠折扣促销的做法，从短期来说或许会少赚了一些钱。但是，从长远的角度来看，只要促销活动广为人知，顾客就会增加，薄利多销，还是不会亏本的。此外，如果国人都接种了，大家生活恢复正常，顾客就会回流。这样盈利不只不会减少，反而还有所增加呢！（160 字）
答题指引	*针对“盈利会不会减少”作出判断 *根据个人经验加以说明